

POSZUKUJĘ PARTNERA /WSPÓLNIKA / INWESTORA W SPÓŁCE Z BRANŻY IT (ZARZĄDZANIE DRUKIEM)

Lokalizacja inwestycji: **Warszawa, Polska**

Data wystawienia oferty: **22.12.2019 15:16**, numer ogłoszenia: **470**

Kontakt z ogłoszeniodawcą: **603 065 603**

Czym jest pomysł / biznes i do kogo jest skierowany?

Dla spółki , posiadającej długą historię, kontakty i chęci jest to pomysł na zwiększenie sprzedaży. Dla potencjalnego inwestora, wspólnika, przy niewielkim dokapitalizowaniu , zorganizowaniu pracy i pomocy przy wprowadzeniu nowych rozwiązań oraz stworzeniu zespołu wdrożeniowo - utrzymaniowego - jest to z pewnością szansa na spory zysk. Firm sprzedających urządzenia drukująco-kopiujące, wraz z materiałami eksploatacyjnymi i serwisem utrzymaniowym jest wiele, firm - specjalistycznych posiadających doświadczenie i bazę w projektowaniu systemów, ich wdrażaniu i utrzymaniu - stosunkowo mniej. Jeżeli do tego dodamy możliwość wprowadzenia rozwiązań, na które firma ma wyłączność w Polsce (a których obecnie nie wprowadziła ze względu na brak możliwości finansowo - organizacyjnych) - szansa na solidny profit jest bardzo prawdopodobna

W jaki sposób pomysł / biznes ma zarabiać?

1. sprzedaż (bezpośrednio oraz przez sieć partnerów) i utrzymanie systemów do szeroko rozumianej optymalizacji procesów i środowisk druku. Więcej - www.unicorn.pl (to spółka prowadziła przez ostatnie 25 lat) 2. rozwinięcie innych specjalizacji z branży IT, wprowadzenie do oferty innych rozwiązań i usług IT

Na jakim etapie pomysł / biznes jest obecnie?

Spółka działa w sektorze sprzedaży rozwiązań i usług IT we wspomnianej specjalizacji od 25 lat. Mimo niemalejącego popytu na tego typu rozwiązania i usługi , przy coraz większej konkurencji oraz braku zmian w firmie sprzedaż rozwiązań i usug spada. Istnieje konieczność restrukturyzacji. Firma posiada: - bogatą listę referencyjną - grupę partnerów handlkowych - wyłączność na rynku polskim na sprzedaż niektórych rozwiązań - szereg kontaktów z producentami zaawansowanych rozwiązań, nie znanych dotąd szerzej w Polsce a mających duży potencjał. M.innymi systemy automatyzacji procesów druku czy system umożliwiający tworzenie zaawansowanych systemów typu workflow w oparciu o urządzenia mobilne.

Czego potrzebujesz?

Jako jedyny aktywny wspólnik Spółki z o.o. (drugi wspólnik - ojciec - od kilkunastu lat nie jest aktywny w firmie) szukam wspólnika / Partnera / Inwestora do poprowadzenia / przekształcenia, ostatecznie sprzedaży firmy (Sp. z o.o.). Firma działa na rynku od 1990 roku. Branża IT, lokalizacja - Warszawa, Kabaty., 5 min od

ostatniej stacji metra. Specjalizacja - systemy zarządzania drukiem, dedykowane dla firm i instytucji. Oczekuję aktywnego działania w prowadzeniu bieżącej działalności, może dokapitalizowania, pomocy w restrukturyzacji (firma obecnie jest faktycznie jednoosobowa - pozyskiwanie Klientów, obsługa partnerów i zakupów , cały serwis - wdrażanie / serwis / utrzymanie - jest wyoutsorce'owany na zewnątrz) jestem otwarty na nowe kierunki rozwoju, możliwe poprowadzenie warszawskiego oddziału istniejącej firmy. Mam blisko 30-letnie doświadczenie w prowadzeniu mikrofirmy w branży IT.